**客户发展经理（Customer Development Representative）内推**

**岗位职责：**

1、基于客户导向的、专业性地管理客户的多元投资组合，成为一个受信任的投资顾问，与客户共同对投资组合进行深入分析和交流，通过对客户特定金融需求的理解，向客户提供创新灵活的投资方案；

2、结束首次产品销售后，客户关系正常移交给相关的客户关系管理经理；

3、为客户提供优质的服务，确保客户所有的咨询和投诉都被准确、有效地解决，提升客户满意度；

4、积极参与团队建设活动，分享市场信息和个人研判，提出有效建议以促进工作的改进；

5、及时准备和提交每日/每周客户营销报告；

6、为我们的客户提供准确的信息，确保自己的行为符合金融市场的有序和透明运行。

**任职条件：**

1、本科及以上学历；

2、良好的人际交往能力和有效的沟通表达技巧；

3、良好的服务和销售态度，抗压能力强；

4、热情、外向、有说服力；

1. 良好的英语口语和书面表达能力。

**实习地点：**上海

**简历投递邮箱：**careerfore@vip.163.com（简历将先由Careerfore进行第一轮删选，会进行电话面试，请各位同学保持手机畅通）